## Journal des traducteurs Translators' Journal

# **Marketing et Merchandising**

## **David Fortin**

Volume 4, Number 2, 2e Trimestre 1959

URI: https://id.erudit.org/iderudit/1061675ar DOI: https://doi.org/10.7202/1061675ar

See table of contents

Publisher(s)

Les Presses de l'Université de Montréal

**ISSN** 

0316-3024 (print) 2562-2994 (digital)

Explore this journal

Cite this note

Fortin, D. (1959). Marketing et Merchandising. *Journal des traducteurs / Translators' Journal*, 4(2), 98–99. https://doi.org/10.7202/1061675ar

Tous droits réservés © Les Presses de l'Université de Montréal, 1959

This document is protected by copyright law. Use of the services of Érudit (including reproduction) is subject to its terms and conditions, which can be viewed online.

https://apropos.erudit.org/en/users/policy-on-use/



### This article is disseminated and preserved by Érudit.

#### Marketing et Merchandising

Dans le Journal des Traducteurs de juillet-septembre 1958, sous la rubrique "Le coin du lecteur", p. 143, M. G. Langlais nous fait part des difficultés qu'il éprouve à traduire Marketing, Merchandising et Account Executive. Ces difficultés doivent être communes à beaucoup de traducteurs parce que les équivalences françaises de ces termes ne sont pas encore fixées.

Sans vouloir ennuyer le lecteur en reproduisant de longues définitions, soulignons qu'en 1948 encore, l'American Marketing Association¹ donnait Marketing et Distribution comme synonymes, en conseillant cependant d'en éviter à l'avenir l'emploi facultatif à cause du sens particulier que Distribution possède en théorie économique²; on commence d'ailleurs en France aussi à faire une distinction entre le Marketing et la Distribution, en attachant plus de dynamisme au Marketing, qui étudie les goûts et les réactions du consommateur avant de lui offrir des produits. Rien d'étonnant alors de rencontrer si souvent, pris au sens de Marketing, le mot distribution chez les auteurs français: Biscayart et Rideau³, Schöler⁴, Nepveu-Nivelle⁵ et Pasdermadjian⁶ s'en servent couramment. Un lecteur de Vie et Langage (juin 1958, p. 322) proposait de rendre Marketing par distribution.

Pourtant, le néologisme commercialisation paraît faire petit à petit son chemin: à l'encontre, certes, d'un grammairien comme Georgin<sup>7</sup>, et de plusieurs spécialistes de cette forme d'activité économique. On le trouve à l'article 40 du Traité instituant la Communauté économique européenne (1957), dans le Bottin Administratif 1958<sup>8</sup>, et très souvent dans des ouvrages et périodiques agricoles. R. Browne, du Service des marchés de la Fédération nationale des centres d'études techniques agricoles<sup>9</sup>, propose de traduire Marketing par commercialisation. Les traducteurs de l'Organisation des Nations Unies pour l'Alimentation et l'Agriculture ont employé tantôt commercialisation, tantôt Marketing<sup>10</sup>.

Des spécialistes français préfèrent souvent aussi ne pas traduire Marketing, tel Jean Mothes<sup>11</sup>, qui ne trouve pas de substantif équivalent; Cl. Liepmann signale que l'on emploie souvent les deux mots Marketing et Merchandising sans les traduire dans le langage commercial<sup>12</sup>.

Merchandising a pour synonymes Merchandise planning et Product planning; le Merchandising est l'une des fonctions du Marketing. Nous avons relevé pour

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Report of the Definitions Committee. — Tiré à part du Journal of Marketing d'octobre 1948, 27 East Monroe Street, Chicago 3, Ill.

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Brown, L. O., Marketing and Distribution Research. New York, Ronald Press, 1949, p. 6.

<sup>&</sup>lt;sup>3</sup> Biscayart, J.-L. et Rideau, M., Précis de vente. Paris, Dunod, 1953.

<sup>4</sup> Schöler, P., Le Prix de la distribution. Paris, Dunod, 1949.

<sup>&</sup>lt;sup>5</sup> Nepveu-Nivelle, F., Distribution et Organisation commerciale. Paris, Dunod, 1949.

<sup>6</sup> Pasdermadjian, H., Le Grand magasin. Paris, Dunod, 1949

 <sup>&</sup>lt;sup>7</sup> Georgin, R., Le Langage de l'administration et des affaires. Paris, Editions Sociales Françaises,
<sup>7</sup> éd., 1954, p. 26.

<sup>8 &</sup>quot;Secrétariat d'Etat aux Affaires économiques — Direction générale des prix et des enquêtes économiques — II.—Commissariat général aux prix... études sur l'implantation et l'organisation des centres de commercialisation des produits agricoles ou alimentaires (marchés d'intérêt national)'.

<sup>98,</sup> rue d'Athènes, Paris-9e. Communication du 4 avril 1959.

<sup>10</sup> La Situation de l'alimentation et de l'agriculture, 1958, pp. 162-163 et Rapport de la 8e session de la Conférence, 2-23 nov. 1957, Rome, FAO, pp. 44-45.

<sup>&</sup>lt;sup>11</sup> Le Marketing — 4e Cycle de conférences-discussions, oct.-nov.-déc. 1956. Association française pour l'accroissement de la productivité, 11, rue du Faubourg St-Honoré, Paris-8e.

<sup>12</sup> Communication du Centre d'études du commerce, 25, boulevard Malesherbes, Paris-8e, 2 mars 1959.

ce terme présentation des produits<sup>13</sup>, adaptation des produits<sup>14</sup>; R. Browne propose conditionnement ou préparation des produits, mais Cl. Liepmann nous informe que l'on emploie de plus en plus en France l'expression techniques marchandes, qui figure déjà au glossaire bilingue intitulé Commerce et Comptabilité de l'ambassade de France à Washington (1954). On le trouve également dans l'ouvrage de Pasdermadjian. N'ayant pas étudié le terme Account executive, nous mentionnerons seulement que, suivant Cl. Liepmann, on le rend en France par chef de comptabilité, et suivant R. Browne, par responsable des relations avec un client.

En somme, en face de cette quasi-anarchie qui s'explique à la fois par l'évolution rapide des méthodes d'écoulement des produits et l'effort intense d'adaptation des techniques américaines au marché français, souhaitons que, pour ces termes et pour bien d'autres, le Comité d'étude des termes techniques français ou l'Office du Vocabulaire français fasse un jour le point, ce qui simplifierait souvent le travail des traducteurs et des rédacteurs.

DAVID FORTIN, traducteur au ministère de l'Agriculture



#### ¶ Regular

C'est là un adjectif que l'on rencontre assez fréquemment en anglais et dont l'extension n'est pas exactement la même que celle de son correspondant français  $r\acute{e}gulier$ .

Regular et régulier ont en commun les significations suivantes:

- 1. soumis aux règles établies.
- 2. conforme aux règles établies.
- 3. soumis aux lois naturelles.
- 4. qui a lieu à des époques fixes et d'une manière continue.
- 5. symétrique.
- 6. conforme à un type donné.
- 7. immuable.
- 8. réglé, rangé.

Regular possède en plus les sens suivants:

- 9. normal, habituel.
- 10. méthodique.
- 11. conforme aux habitudes, aux coutumes établies.
- 12. compétent, qualifié.
- 13. autorisé, permis
- 14. permanent, (sauf pour troupes régulières).
- 15. complet, absolu.
- 16. honnête, (sauf dans l'expression argotique française: c'est un type  $r\acute{e}gulier$ , quelquefois même  $r\acute{e}gul$ ).

Régulier possède en propre les sens suivants:

- 17. constant, continu, égal.
- 18. harmonieux.
- 19. exact, ponctuel.

<sup>&</sup>lt;sup>18</sup> De Farcy, H., s.j., L'Agriculteur à la conquête de son marché (Expériences américaines). Paris, Spes, 1958, pp. 51 et 246.

<sup>14</sup> Bull. Soc. franc. écon. rurale, n° 38, oct. 1958, p. 391. A consulter aussi le Lexique du commerce américain, édité par le Centre d'études du commerce.